



Atelier pitch

J'apprends à convaincre

Immersion



Pourquoi pitcher

Résumer son activité/compétences + ses valeurs

=

Marquer les esprits

L'art du pitch

Bien pitcher se travaille, comme n'importe quel exercice.

Travailler la posture de son projet

Travailler sa posture physique

Travailler ses mots

=

Vous incarnez votre projet

Posture



le super héros : chacun son style

Prenez la position du super héros

Pensez à sourire

Respirez

Regard + posture + intelligibilité

Comment pitcher

- Se **préparer**
- Être un **caméléon** : écouter + observer + imiter = s'adapter
- Écouter les « **feedbacks** »
- Garder à l'esprit que votre interlocuteur doit pouvoir pitcher à votre place alors **soyez clair**



Pratiquer, pratiquer, pratiquer

VOS sensations

Prenez la position du super héros

Pensez à sourire

Respirez

Regard + posture + intelligibilité

VOUS êtes unique



MON HISTOIRE

Il n'y a pas 2 personnes comme vous, racontez votre histoire de manière insolite.

Comment faire ?




PRATIQUE (5 minutes)

Listez une dizaine de mots/expressions maximum (le but est de sortir de l'auto-censure car dans le pitch, il est indispensable de parler de soi).

Choisissez-en 3 puis racontez une histoire personnelle relative devant ce mot (un choix de vie par exemple).

Mon pitch à moi

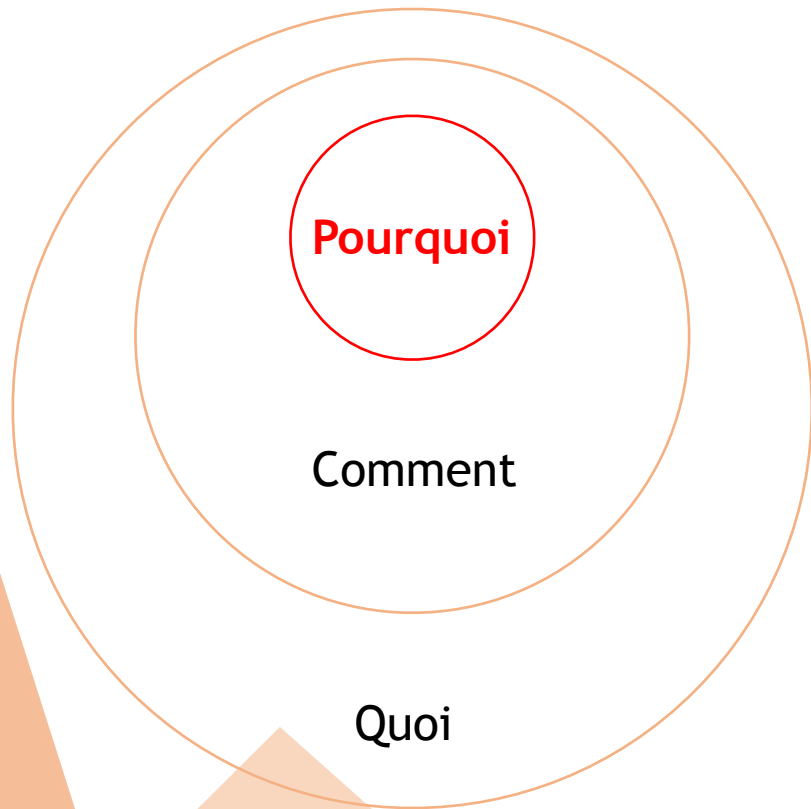
- 1/ **Qui** est ma cible ?
 - 2/ **Quelles images** pourraient lui parler ?
 - 3/ Si elle n'avait **qu'un élément à retenir** : quel serait-il ?
- 

PRATIQUE (3 minutes)

Déterminez votre cible idéale, puis déterminer l'environnement visuel dans laquelle elle se sentirait bien.

Et finalement, si elle devait parler de vous, quel serait l'élément indispensable qu'elle devrait dire ?

Connaître son pourquoi



Le cercle d'or

#1 Pourquoi : quelle est la raison de votre existence ?

#2 Comment : qu'est-ce qui fait que ce que vous vendez est unique ?

#3 Quoi : Il s'agit de ce que vous vendez

PRATIQUE (5 minutes)

Dessinez ce cercle et réfléchissez à votre pourquoi en 1^{er}, puis à votre comment, pour terminer par votre quoi.

Puis chacun pitch le résultat de son cercle d'or.

CONTINUEZ à pratiquer

- Pratiquez devant un **miroir**
- **Chronométrez-vous** : 3, 9 & 15 minutes
- Pitcher différemment pour avoir du **feedback**
- Soyez **vigilant** à **rester vous-même**
- **Saisissez chaque occasion**

Have a nice pitch !



Intervenante : Laura Choisy // Société : Cohome (coworking à domicile) // Email: laura@cohome.in